

## 51 选校网生涯规划教育系统——生涯先行，升学无忧！

给自己一个成长的理由

希尔顿是美国的旅馆业巨头，他曾经举过这样一个例子，一块普通的钢板只值 5 美元，如果把这块钢板制成马蹄掌，它就值 10.5 美元；如果把它做成钢针，它就值 3350.8 美元，但如果把它做成手表的摆针的话，它的价值就可以攀升到 25 万美元。

其实同学们都是一样的，最初都可能是一块普通的钢板，只值 5 美元。但最后有的经过锤炼，就变成了马蹄掌，价值翻了一倍多。有的则经受了更多的精心打磨，最后成了价值更高的钢针；而那些经受种种翻来覆去的残酷打磨敲击成为手表的摆针的，价值已是当初的五万倍！这是个人不断成长及价值不断提升的必经过程。

同学们要成为什么？是做钢板、马蹄掌、钢针还是手表的摆针？价值越高，经受的磨难和需要的付出就越多。懂得了这一点，你就会明白应该如何去做好自己的事！

希尔顿提出的钢板价值说告诉我们，每一步的成功是要由艰辛和锤炼换来的，我们要成功，就要努力，努力，再努力！

最后希望同学们可以从希尔顿的钢板价值说获得启发，好好学习天天向上！