

51 选校网生涯规划教育系统——生涯先行，升学无忧！

## 职业了解——律师的一天

<b>主要工作内容/职责</b>	接受当事人的委托，调查取证；去法院立案；出庭辩护，应诉。
<b>任职要求</b>	知识/经验：法律专业知识。
	工作能力：辩护能力、逻辑思维能力、人际交往能力。
	<b>工作态度：</b> 敬业、对待当事人客观公正。

早晨 8：30 上班。像往常一样，我至少得提前 15 分钟来到办公室。工作之前先把一天需要处理的事情从头到尾梳理一下，是我从业七年不知不觉养成的习惯。做律师，无论事大事小、轻重缓急，都要心中有数、有条不紊。多年的经验告诉我，没有一个当事人愿意把自己利益攸关的事情委托给不值得信任的人。

我浏览了一下今天的日程安排：上午我要接待两批客人，中午和一位同行一起午餐，下午我要参加一起案件的业务研讨，还要修改一份合同和一份起诉状。在浏览日程的同时，我把一些需要注意的具体细节，随手记在备忘卡上。

约谈第一批客人的时间是 9：00。第一位客人是一家国有公司的经理，刚上任不久。他的前任留下了 11 笔旧账，希望我们从法律的角度替他作个评估：哪些债权可以通过诉讼渠道索还，哪些债务可以根据法律法规或者延期偿还。这是一项难度很大的工作，几乎占用了我和两个助手整整一周的时间，而且结果很不乐观。我一边翻阅着评估报告，一边仔细斟酌着见面时的措词。大型企业是我们的主要客户，对方又是新上任的领导，在谈论一个糟糕结果的前提下，需要格外重视语言的修饰。我对自己的专业判断能力是自信的，关键是使对方充分的信任我们，采纳我们的建议做出正确的判断和选择。

客人一行三人来到我的办公室。我与两个助手和他们谈了两个半小时。我们重点阐述了我们的结论、建议和理由，回答了他们最关心的问题。我想，意见书他们一定会反复研究的。分手时我还不能判断他们是否接受我们的结论和建议，但是，谈话的感觉告诉我，我们的专业素质肯定会被他们留下深刻的印象。

## 51 选校网生涯规划教育系统——生涯先行，升学无忧！

接下来的谈话要容易一些：我们受一家公司的委托起草合作经营的合同文本。在防范可能出现的法律纠纷方面，我们有比较丰富的经验，不到 30 分钟，关于合同的具体意见就得到了对方的认可。

下午 2：00，我和 3 名助手要进行一次业务研究。我接手的一起专利权纠纷案件下周要开庭审理。这是一起比较棘手的案件。由于目前我国知识产权保护方面的法律、法规还不健全，甚至缺少相关的案例参考，不少法律上的问题缺乏界定的标准，案件的审理结果往往很难预测，案件的辩护意见更需要充分准备。根据助手们准备的初步方案，我们又花了近 4 个小时，把可能出现的问题整理了一遍，并准备了答辩的预案。

6：00 的时候，助手们陆续走了。我还有两份材料需要修改和审定，恐怕我还要在办公室至少呆 2 个小时。我稍微休息了 5 分钟，冲了一杯咖啡，看了看窗外的风景，又开始修改起助手们准备的材料来。

明天的日程同样是满满的，也许周末能有一天的空闲。